



**HOPPEN**  
TIME TO CARE

L'expert de l'Hôpital Digital au services des patients et des établissements de santé

## **WANTED !** Ingénieur(e) Avant-Vente

- Vous souhaitez mettre votre énergie au service d'une entreprise innovante et en très forte croissance ?
- Les mondes du Digital et de la Santé vous passionnent ?
- Vous avez envie de concevoir des preuves de concept adaptées au monde du handicap ?

Alors rejoignez dès aujourd'hui notre équipe Avant-vente, une équipe technique, dynamique et engagée en France et à l'International.

### **QUI SOMMES-NOUS ?**

Créée en 2011 à Rennes, au cœur de l'écosystème Rennes Atalante, lauréate du Pass French Tech en 2016, HOPPEN accompagne chaque jour les établissements de soins et de santé dans leur transformation numérique. Expert de l'hôpital digital tant en France qu'à l'international, nous développons et commercialisons des solutions ayant pour objectif d'améliorer le confort du patient et faciliter le travail des équipes médicales et non médicales.

Afin d'accompagner notre croissance, nous recherchons un(e) Ingénieur(e) Avant-Vente, pour renforcer notre équipe.

### **VOS MISSIONS ?**

Ingénieur avant-vente, vous apporterez un soutien technique aux responsables commerciaux dans le cadre de propositions et de négociations commerciales. En lien étroit avec les équipes de Vente et de Développement, vous serez amené à connaître nos produits, leur cycle de vie, faciliter leur prototypage et leur vente.



# HOPPEN

TIME TO CARE

## L'expert de l'Hôpital Digital au services des patients et des établissements de santé

### Activités :

- Réalisation des kits de démonstration commerciale,
- Assurer une veille technologique et économique,
- Participer à des salons professionnels, conférences, aux diverses manifestations susceptibles d'enrichir sa connaissance du marché,
- Réponse aux appels d'offre ou propositions commerciales :
  - Comprendre les besoins du client et les enjeux du projet,
  - Mener les études et les investigations complémentaires,
  - Traduire le cahier des charges en spécifications pour le service technique,
  - Maquetter une solution technologique pertinente en relation avec la direction technique,
  - S'assurer de la faisabilité et de la rentabilité du projet pour l'entreprise,
  - Elaborer la proposition technique.
- Négociation commerciale :
  - Accompagner l'ingénieur commercial auprès du client afin d'apporter un soutien et une vision technique sur l'offre de l'entreprise,
  - Effectuer des démonstrations techniques, des présentations produits auprès des décideurs et/ou utilisateurs,
  - Répondre aux questions techniques complémentaires et rassurer le client dans sa prise de décision.

### SAVOIR FAIRE ET SAVOIR ÊTRE

Nous recherchons un(e) candidat(e) polyvalent(e), niveau BAC+5, avec une bonne culture informatique et technique, faisant preuve d'aptitudes relationnelles, de vulgarisation et de communication : à l'écrit comme à l'oral, et une aisance en anglais.

L'expérience des technologies Linux, SSH, Javascript, HTML/CSS, Docker, Ansible, Nginx, Git est appréciée, cependant nous acceptons les candidat(e)s curieux(ses) avec des facilités d'apprentissage.

La réactivité, l'autonomie, le sens de l'organisation sont des qualités indispensables pour travailler avec l'équipe Avant-Vente.

HOPPEN privilégie avant tout les valeurs humaines, votre talent, votre esprit d'équipe et votre motivation seront, au-delà de votre expérience, les principaux atouts auxquels nous attacherons de l'importance.

### ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

Type de contrat : Contrat à Durée Indéterminé (CDI)

Localisation géographique ; à Cesson-Sévigné (35) ou à Nanterre (92)

Rémunération : selon expérience

Période d'arrivée souhaitée : poste ouvert **dès aujourd'hui**

Nous sommes engagés dans une politique en faveur de l'intégration et du maintien dans l'emploi des personnes en situation de handicap. Poste accessible aux travailleurs handicapés.

Pour envoyer votre candidature CV + LM : [rh@hoppen.care](mailto:rh@hoppen.care) (toute relance est inutile).